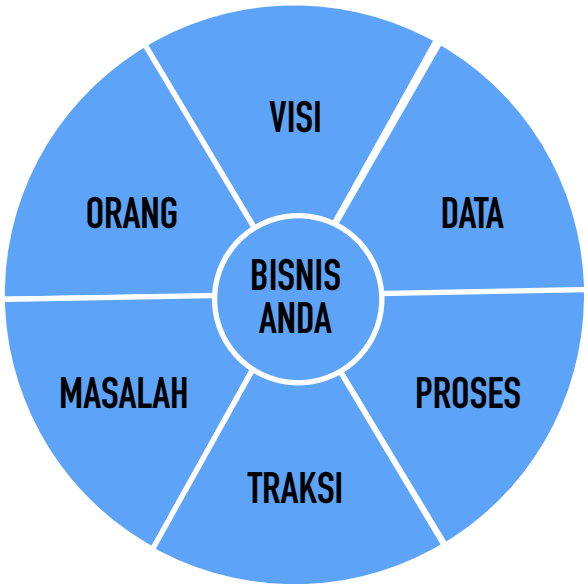


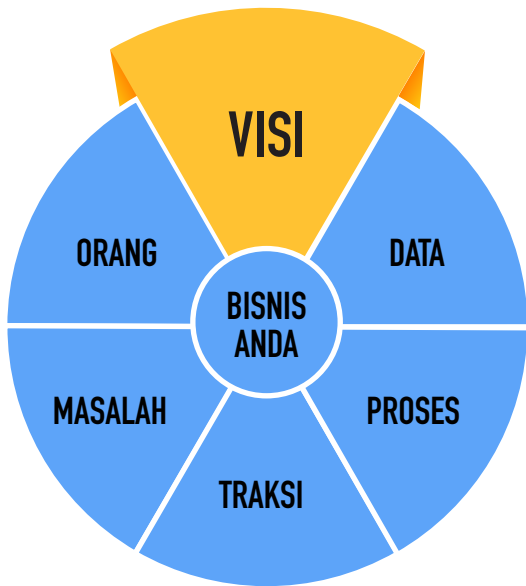
ENAM KOMPONEN KUNCI EOS

BAGAN HALAMAN 2



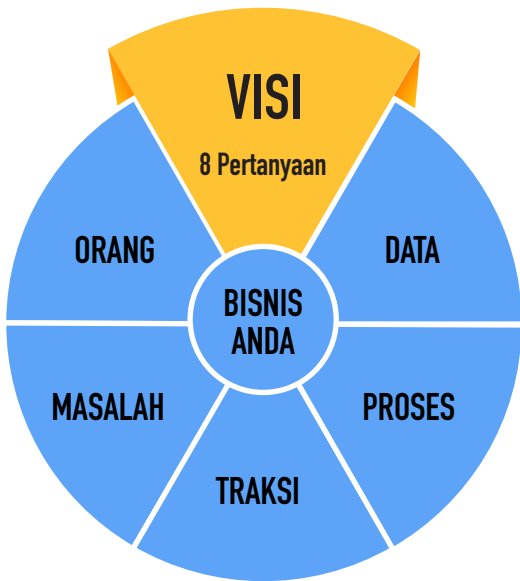
KOMPONEN VISI

BAGAN HALAMAN 36



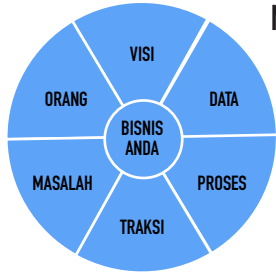
KOMPONEN VISI - 8 PERTANYAAN

BAGAN HALAMAN 39



TEMPLAT LEMBAR V/TO - VISI

HALAMAN 41



MODEL EOS™

THE VISION/TRACTION ORGANIZER™

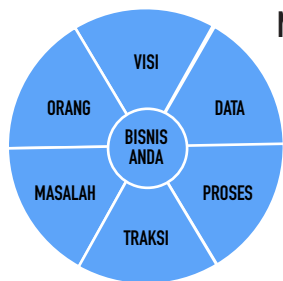
NAMA ORGANISASI:

VISI

		VISI 3 TAHUN
NILAI-NILAI INTI	<ol style="list-style-type: none"> 1. 2. 3. 4. 5. 	Tanggal di Masa Depan: Pendapatan: Laba: Indikator yang Dapat Diukur: <u>Seperti Apa Bentuknya?</u> • • • • • • • • • •
FOKUS INTI	Tujuan/Penyebab/Semangat: Ceruk Kami:	
TARGET 10 TAHUN	<hr/> <hr/> <hr/>	
STRATEGI PEMASARAN	Pasar Target /Daftar: Proses Terbukti: Tiga Hal Unik: Jaminan: <ol style="list-style-type: none"> 1. 2. 3. 	

TEMPLAT LEMBAR V/TO - TRAKSI

HALAMAN 42



MODEL EOS™

THE VISION/TRACTION ORGANIZER™

NAMA ORGANISASI:

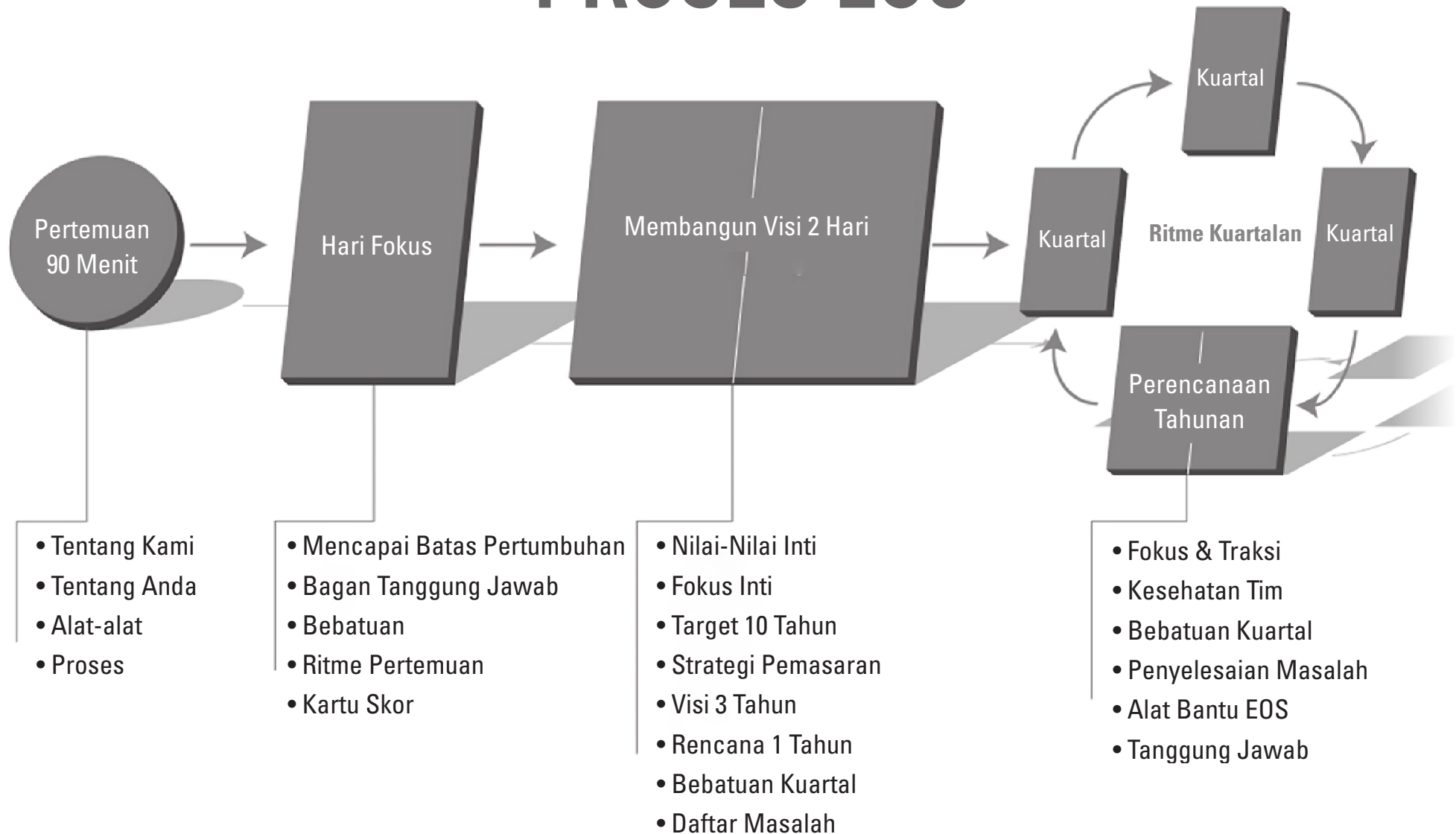
TRAKSI

RENCANA 1 TAHUN	BEBATUAN	DAFTAR MASALAH																																																							
<p>Tanggal di Masa Depan: Pendapatan: Laba: Indikator yang Dapat Diukur:</p> <p>Target Tahun Ini</p> <table border="1" data-bbox="188 1144 783 1483"> <tr><td>1</td><td></td></tr> <tr><td>2</td><td></td></tr> <tr><td>3</td><td></td></tr> <tr><td>4</td><td></td></tr> <tr><td>5</td><td></td></tr> <tr><td>6</td><td></td></tr> <tr><td>7</td><td></td></tr> </table>	1		2		3		4		5		6		7		<p>Tanggal di Masa Depan: Pendapatan: Laba: Indikator yang Dapat Diukur:</p> <p>Bebatuan Kuartal Ini Siapa</p> <table border="1" data-bbox="829 1083 1433 1483"> <tr><td>1</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>2</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>3</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>4</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>5</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>6</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>7</td><td></td><td></td></tr> </table>	1			2			3			4			5			6			7			<table border="1" data-bbox="1493 769 2081 1478"> <tr><td>1</td><td></td></tr> <tr><td>2</td><td></td></tr> <tr><td>3</td><td></td></tr> <tr><td>4</td><td></td></tr> <tr><td>5</td><td></td></tr> <tr><td>6</td><td></td></tr> <tr><td>7</td><td></td></tr> <tr><td>8</td><td></td></tr> <tr><td>9</td><td></td></tr> <tr><td>10</td><td></td></tr> </table>	1		2		3		4		5		6		7		8		9		10	
1																																																									
2																																																									
3																																																									
4																																																									
5																																																									
6																																																									
7																																																									
1																																																									
2																																																									
3																																																									
4																																																									
5																																																									
6																																																									
7																																																									
1																																																									
2																																																									
3																																																									
4																																																									
5																																																									
6																																																									
7																																																									
8																																																									
9																																																									
10																																																									

BAGAN PROSES EOS

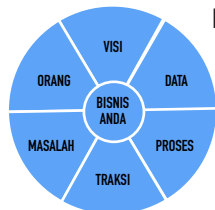
BAGAN HALAMAN 86

PROSES EOS®



CONTOH PENGISIAN VISI DALAM V/TO

HALAMAN 99



MODEL EOS™

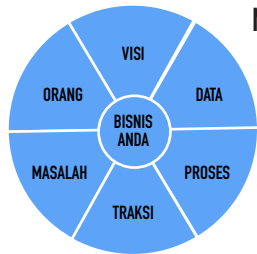
THE VISION/TRACTION ORGANIZER™

NAMA ORGANISASI: RCS International

		VISI 3 TAHUN
NILAI-NILAI INTI	1. Fleksibel 2. Inovatif 3. Saling menghormati 4. Bersemangat 5. Tim	Tanggal di Masa Depan: 31 Desember 20XX Pendapatan: \$15 juta Indikator yang Dapat Diukur: 45 klien/proyek > \$50 ribu <u>Seperti Apa Bentuknya?</u> <ul style="list-style-type: none"> • Tiga klien dengan total pendapatan di atas \$1,5 juta • Tiga klien dengan total pendapatan di atas \$1 juta • Lima belas klien dengan total pendapatan di atas \$200 ribu • Lokasi kami sendiri • Kemampuan mengelola dan mengirimkan surat • Karyawan yang diberi insentif tepat • Otomatisasi di seluruh perusahaan • Reputasi hebat/inovator di industri • Lebih banyak asosiasi-tulisan, pembicara di PIA, MFSA, Red Tag • Menghindari akuisisi dari pihak lain
FOKUS INTI	Semangat: Menciptakan penggemar fanatik melalui penerapan Nilai-Nilai Inti kami Ceruk Kami: Menjadi "mitra" logistik Anda di Kanada	
TARGET 10 TAHUN	Pendapatan \$25 juta dengan margin bersih 10%	
STRATEGI PEMASARAN	Target Pasar /"Daftar": <ol style="list-style-type: none"> 1. Produsen surat yang memiliki kemampuan dan bersedia menangani pengiriman surat pemasaran langsung ke Kanada. 2. Major accounts yang menggunakan penyedia internasional untuk surat ke Kanada Tiga Faktor Pembeda: <ol style="list-style-type: none"> 1. Keahlian di Kanada 2. Memahami rantai nilai 3. Solusi Rute yang Tepat Proses yang Sudah Terbukti: Solusi Rute yang Tepat	

CONTOH PENGISIAN TRAKSI DALAM V/TO

HALAMAN 100



MODEL EOS™

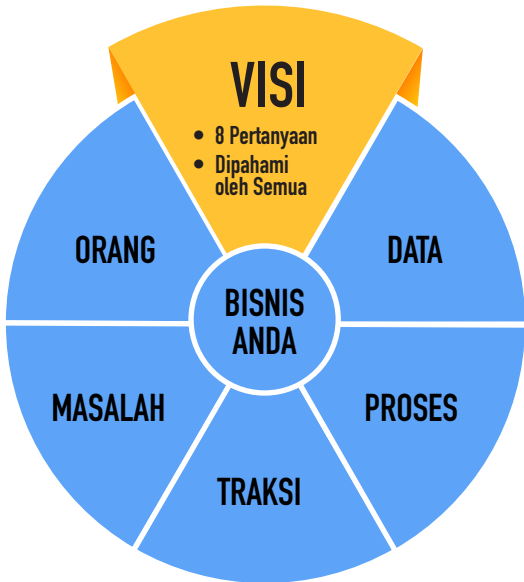
THE VISION/TRACTION ORGANIZER™

NAMA ORGANISASI: RCS International

RENCANA 1 TAHUN	BEBATUAN	DAFTAR MASALAH																																												
<p>Tanggal di Masa Depan: 31 Desember 20XX</p> <p>Pendapatan: \$10 juta</p> <p>Indikator yang Dapat Diukur: 30 klien/proyek masing-masing lebih besar dari \$50 ribu (disetahunkan)</p> <p>Target Tahun Ini</p> <table border="1" data-bbox="181 1147 738 1743"> <tr><td>1.</td><td>Mempekerjakan <i>controller</i></td></tr> <tr><td>2.</td><td>Empat belas proyek baru > \$50 ribu (setengah klien baru)</td></tr> <tr><td>3.</td><td><i>Software</i> penjualan untuk menyusun daftar dan mengelola saluran penjualan</td></tr> <tr><td>4.</td><td>Delapan sentuhan asosiasi</td></tr> <tr><td>5.</td><td>Mengimplementasikan Sistem Operasi</td></tr> <tr><td>6.</td><td></td></tr> </table>	1.	Mempekerjakan <i>controller</i>	2.	Empat belas proyek baru > \$50 ribu (setengah klien baru)	3.	<i>Software</i> penjualan untuk menyusun daftar dan mengelola saluran penjualan	4.	Delapan sentuhan asosiasi	5.	Mengimplementasikan Sistem Operasi	6.		<p>Tanggal di Masa Depan: 11 September 20XX</p> <p>Pendapatan: \$2 juta</p> <p>Indikator yang Dapat Diukur: Dua puluh klien/proyek masing-masing lebih besar dari \$50 ribu (disetahunkan)</p> <p>Bebatuan Kuartal Ini Siapa</p> <table border="1" data-bbox="820 1139 1384 1753"> <tr><td>1.</td><td>Membuat dan menjalankan strategi penjualan dengan metrik</td><td>Joe</td></tr> <tr><td>2.</td><td>Menyegarkan budaya:<ul style="list-style-type: none">Tawaran sederhana 4 jamTelepon 8:30-17:30Acara bulananNilai-Nilai Inti</td><td>Bob</td></tr> <tr><td>3.</td><td>Mengisi <i>pipeline</i> dengan 3.000 nama</td><td>Patrick</td></tr> <tr><td>4.</td><td>Meluncurkan situs web</td><td>Joe</td></tr> </table>	1.	Membuat dan menjalankan strategi penjualan dengan metrik	Joe	2.	Menyegarkan budaya: <ul style="list-style-type: none">Tawaran sederhana 4 jamTelepon 8:30-17:30Acara bulananNilai-Nilai Inti	Bob	3.	Mengisi <i>pipeline</i> dengan 3.000 nama	Patrick	4.	Meluncurkan situs web	Joe	<table border="1" data-bbox="1464 727 2028 1638"> <tr><td>1.</td><td>Fasilitas operasi</td></tr> <tr><td>2.</td><td>Nilai tukar</td></tr> <tr><td>3.</td><td>Sistem operasi</td></tr> <tr><td>4.</td><td>Pusat data</td></tr> <tr><td>5.</td><td>Waktu proses pembuatan penawaran</td></tr> <tr><td>6.</td><td>Kebutuhan perlengkapan</td></tr> <tr><td>7.</td><td></td></tr> <tr><td>8.</td><td></td></tr> <tr><td>9.</td><td></td></tr> <tr><td>10.</td><td></td></tr> </table>	1.	Fasilitas operasi	2.	Nilai tukar	3.	Sistem operasi	4.	Pusat data	5.	Waktu proses pembuatan penawaran	6.	Kebutuhan perlengkapan	7.		8.		9.		10.	
1.	Mempekerjakan <i>controller</i>																																													
2.	Empat belas proyek baru > \$50 ribu (setengah klien baru)																																													
3.	<i>Software</i> penjualan untuk menyusun daftar dan mengelola saluran penjualan																																													
4.	Delapan sentuhan asosiasi																																													
5.	Mengimplementasikan Sistem Operasi																																													
6.																																														
1.	Membuat dan menjalankan strategi penjualan dengan metrik	Joe																																												
2.	Menyegarkan budaya: <ul style="list-style-type: none">Tawaran sederhana 4 jamTelepon 8:30-17:30Acara bulananNilai-Nilai Inti	Bob																																												
3.	Mengisi <i>pipeline</i> dengan 3.000 nama	Patrick																																												
4.	Meluncurkan situs web	Joe																																												
1.	Fasilitas operasi																																													
2.	Nilai tukar																																													
3.	Sistem operasi																																													
4.	Pusat data																																													
5.	Waktu proses pembuatan penawaran																																													
6.	Kebutuhan perlengkapan																																													
7.																																														
8.																																														
9.																																														
10.																																														

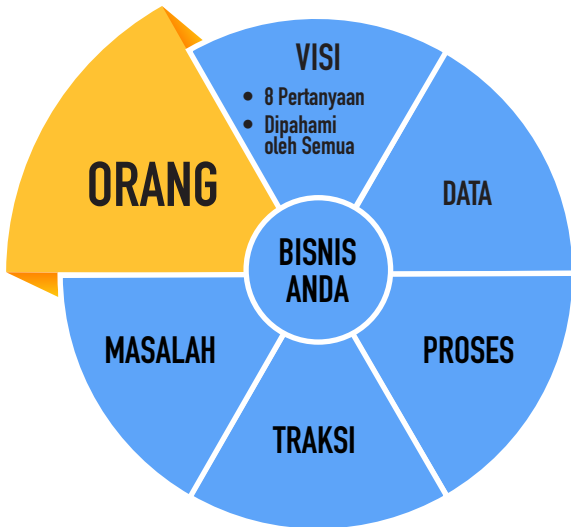
BAGAN KOMPONEN VISI - DIPAHAMI OLEH SEMUA ORANG

HALAMAN 101



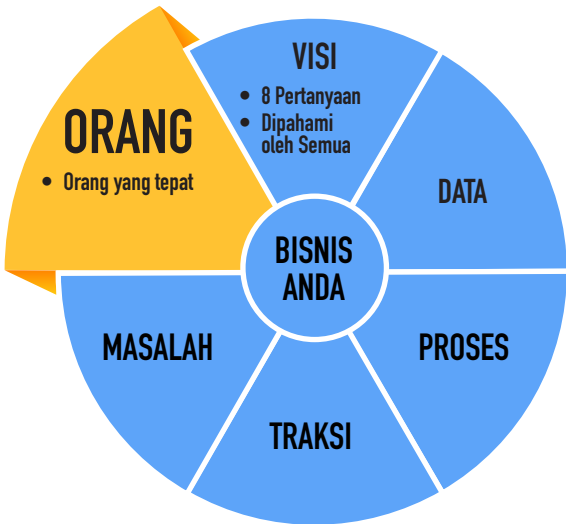
BAGAN KOMPONEN ORANG

HALAMAN 108



BAGAN KOMPONEN ORANG - ORANG YANG TEPAT

BAGAN HALAMAN 114



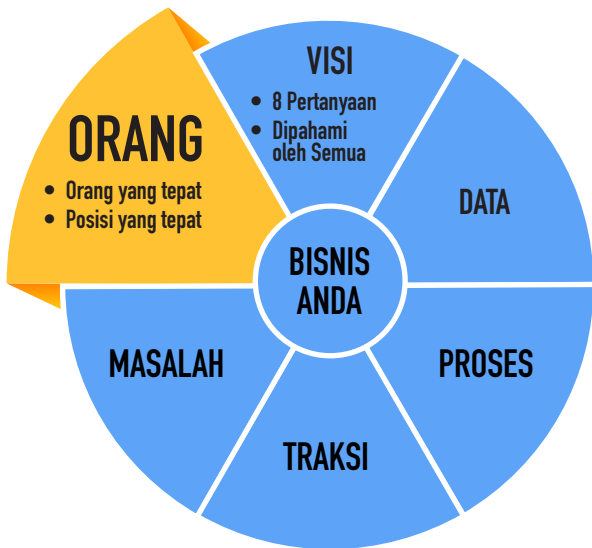
TABEL PENGANALISIS SDM

TABEL HALAMAN 115

NAMA	PERCAYA DIRI, TETAP RENDAH HATI	TUMBUH ATAU MATI	MEMBANTU TANPA PAMRIH	MELAKUKAN HAL YANG BENAR	MELAKUKAN APA YANG ANDA KATAKAN
JOHN SMITH	+	+	+	+	+
SALLY JONES	-	-	-	-	-
GEORGE WILSON	+/-	+/-	+/-	+/-	+/-

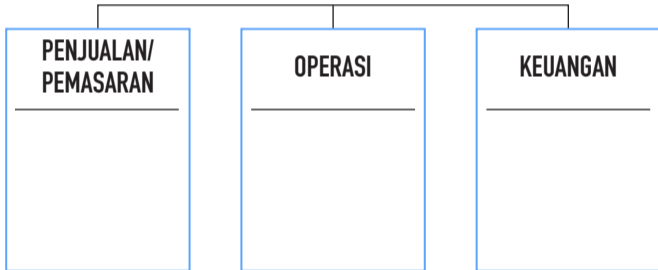
BAGAN KOMPONEN ORANG- POSISI YANG TEPAT

HALAMAN 120



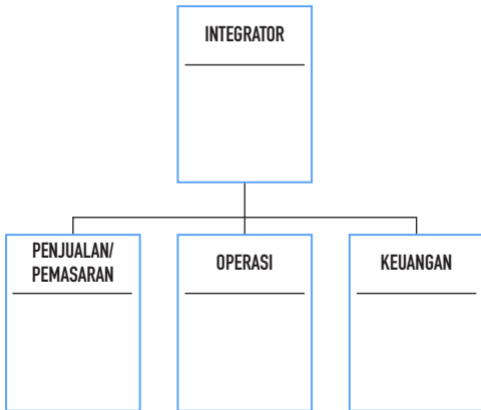
BAGAN TANGGUNG JAWAB 1

HALAMAN 122



BAGAN TANGGUNG JAWAB 2

BAGAN HALAMAN 125



BAGAN TANGGUNG JAWAB 3

HALAMAN 132

VISIONER

- Dua Puluh Ide
- Kreatif/Pemecahan Masalah
- Relasi Strategis
- Budaya
- R&D
- Lebih Emosional

INTEGRATOR

- LMA
- Laba dan Rugi/ Rencana Bisnis
- Menyingkirkan Halangan dan Rintangangan
- Proyek Spesial/ Manajemen
- Lebih Menggunakan Logika

PENJUALAN/ PEMASARAN

- LMA
- Target Penjualan/ Pendapatan
- Penjualan
- Pemasaran
- Proses Penjualan dan Pemasaran

OPERASI

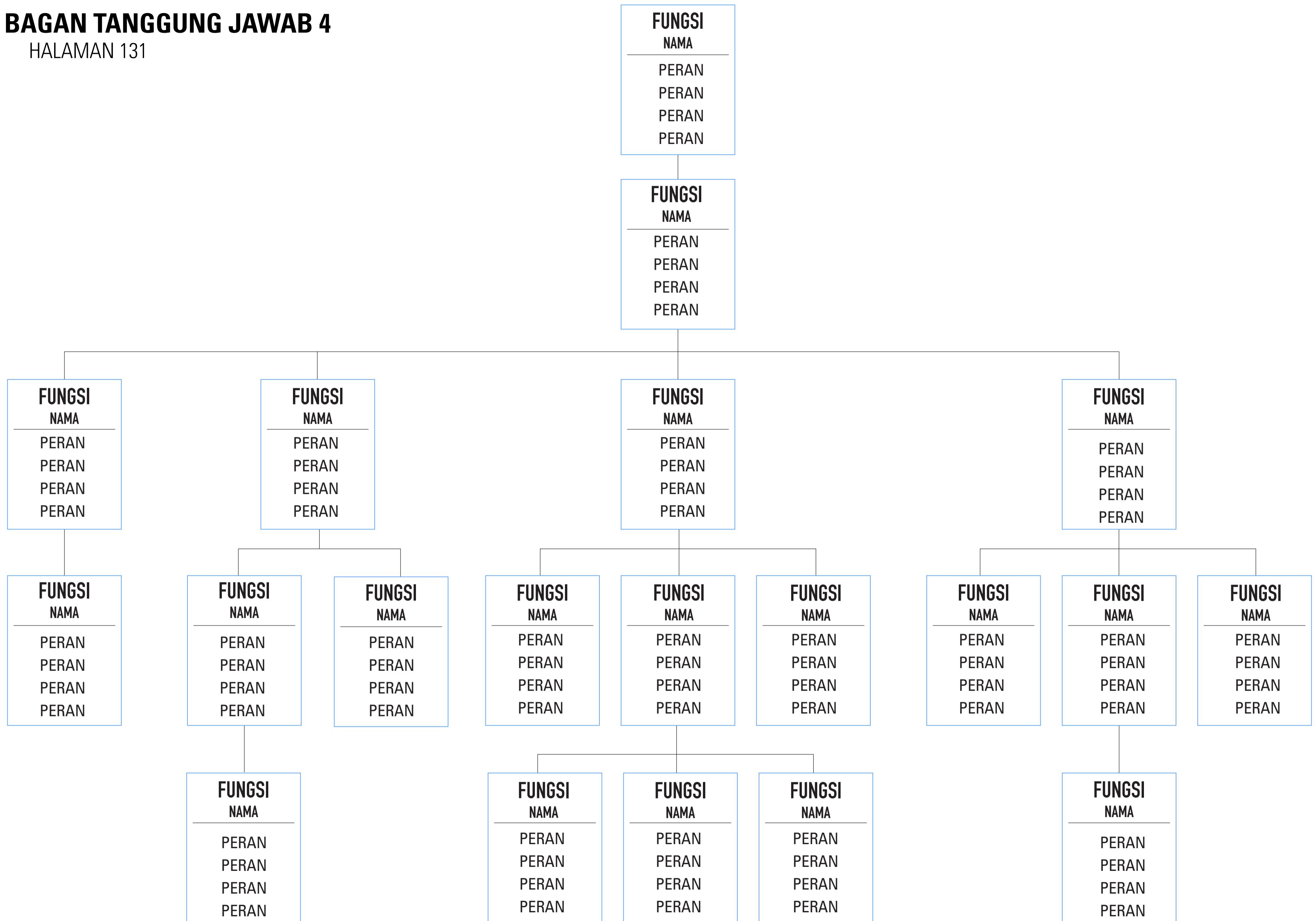
- LMA
- Layanan Pelanggan
- Manajemen Proses
- Membuat Produk
- Menyediakan Layanan

KEUANGAN

- LMA
- AR/AP
- Anggaran
- Pelaporan
- HR/Admin
- IT
- Manajemen Kantor

BAGAN TANGGUNG JAWAB 4

HALAMAN 131



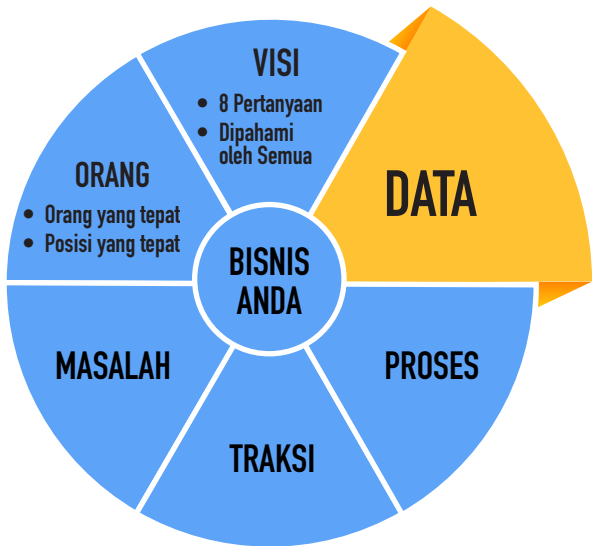
BAGAN ALAT PENGANALISIS SDM & GWC

BAGAN HALAMAN 140

NAMA	PERCAYA DIRI, TETAP RENDAH HATI	TUMBUH ATAU MATI	MEMBANTU TANPA PAMRIH	MELAKUKAN HAL YANG BENAR	MELAKUKAN APA YANG ANDA KATAKAN	MELAKUKAN APA YANG ANDA KATAKAN	MELAKUKAN APA YANG ANDA KATAKAN	MELAKUKAN APA YANG ANDA KATAKAN
JOHN SMITH	+	+	+	+	+	YA	YA	YA
SALLY JONES	-	-	-	-	-	YA	TIDAK	YA
GEORGE WILSON	+/-	+/-	+/-	+/-	+/-	TIDAK	YA	YA

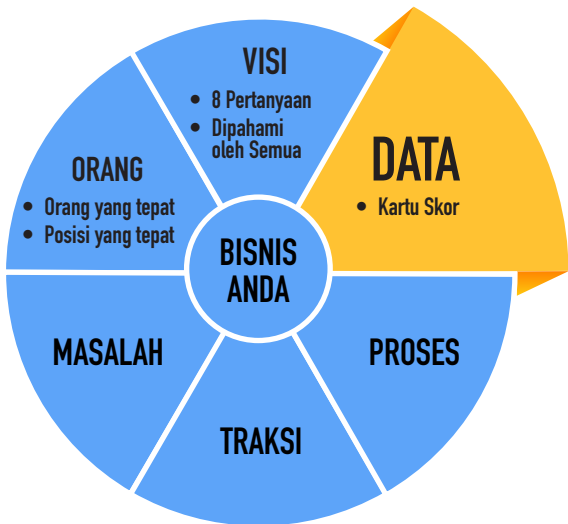
KOMPONEN DATA

BAGAN HALAMAN 152



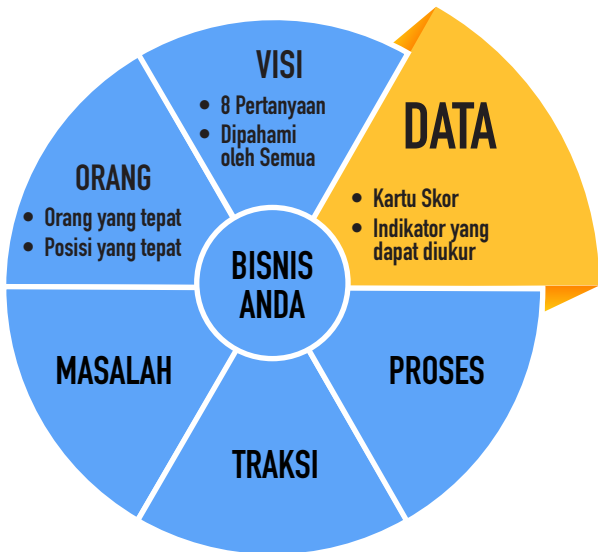
KOMPONEN DATA - KARTU SKOR

BAGAN HALAMAN 154



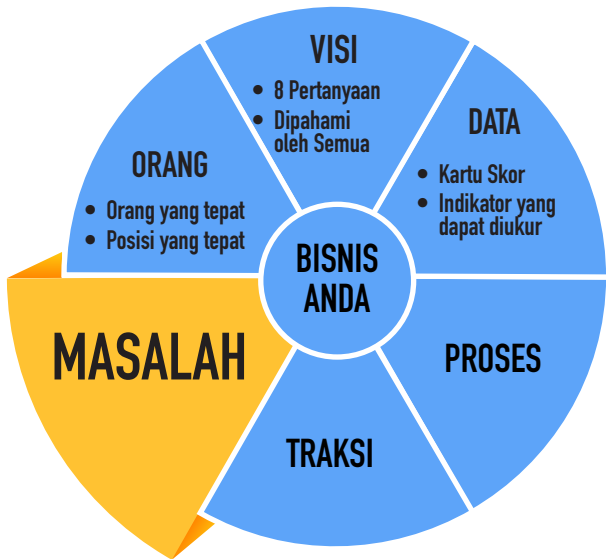
BAGAN KOMPONEN DATA - INDIKATOR YANG DAPAT DIUKUR

BAGAN HALAMAN 162



KOMPONEN MASALAH

BAGAN HALAMAN 172



KOMPONEN MASALAH - DAFTAR MASALAH

BAGAN HALAMAN 174



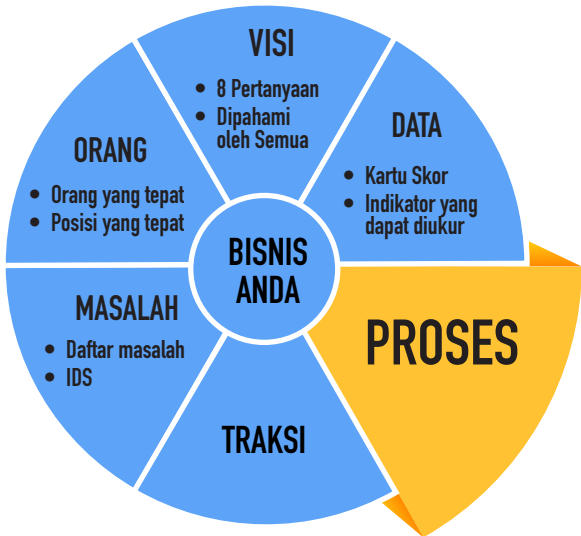
BAGAN KOMPONEN MASALAH - IDS

BAGAN HALAMAN 178



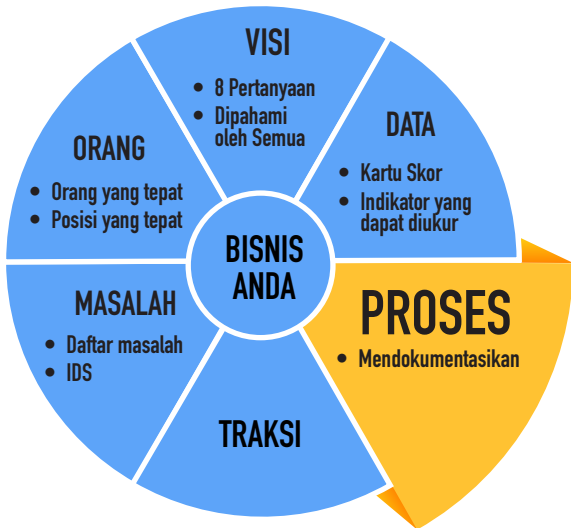
BAGAN KOMPONEN PROSES

HALAMAN 196



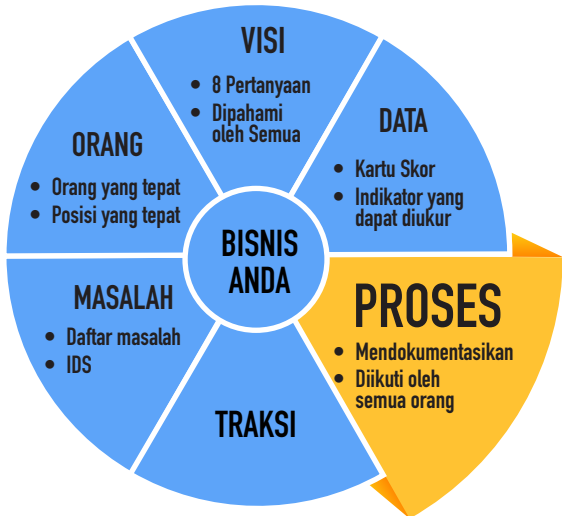
BAGAN KOMPONEN PROSES - MENDOKUMENTASIKAN

BAGAN HALAMAN 199



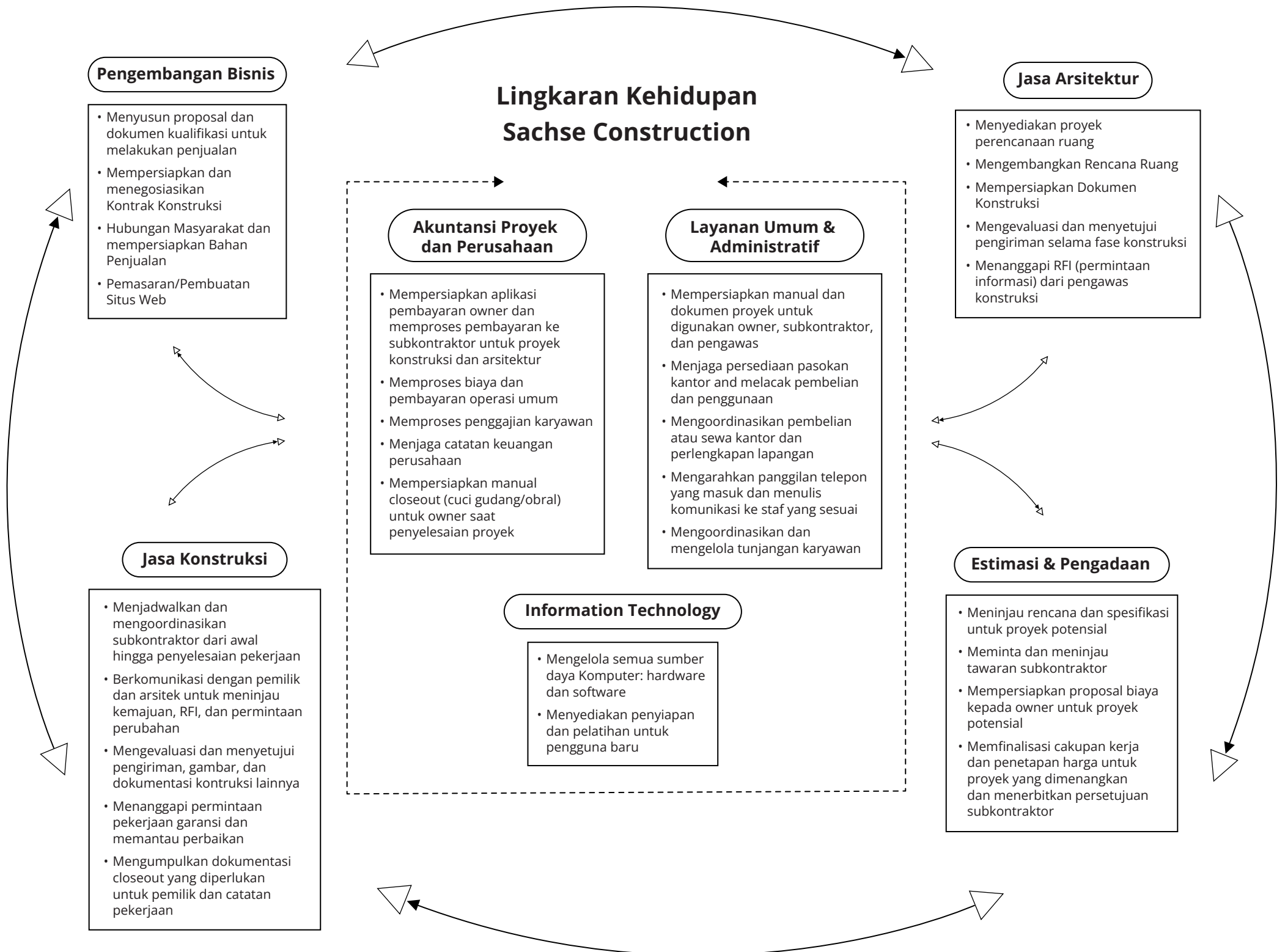
BAGAN KOMPONEN PROSES - DIIKUTI OLEH SEMUA ORANG

BAGAN HALAMAN 210



BAGAN CONTOH PROSEDUR PERUSAHAAN

HALAMAN 213



BAGAN KOMPONEN TRAKSI

HALAMAN 218



BAGAN KOMPONEN TRAKSI - BEBATUAN

HALAMAN 224



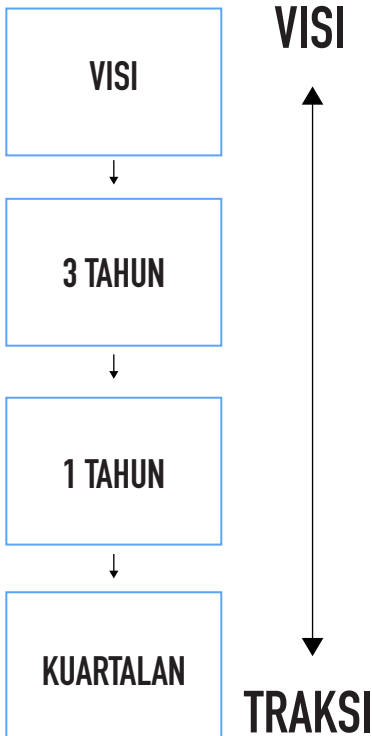
BAGAN KOMPONEN TRAKSI - RITME PERTEMUAN

HALAMAN 235



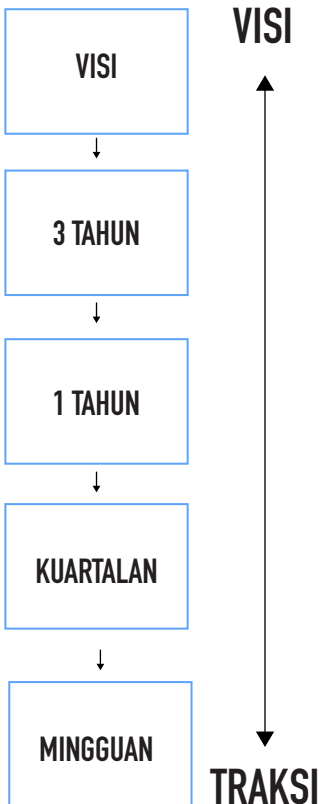
BAGAN PENCIPTAAN DUNIA 90 HARI

HALAMAN 238



BAGAN PERTEMUAN LEVEL 10

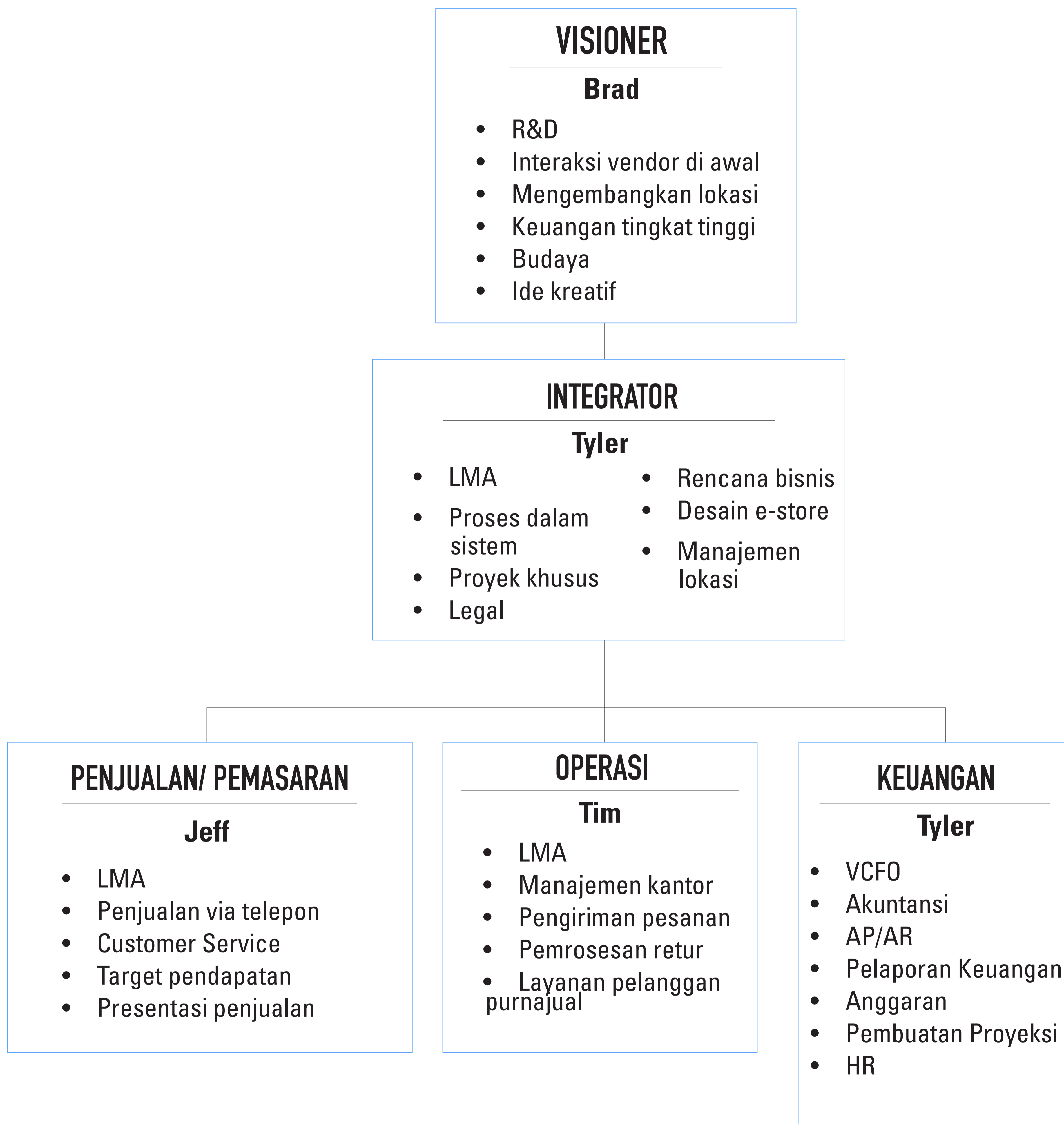
BAGAN HALAMAN 256



BAGAN ENAM KOMPONEN KUNCI

HALAMAN 272

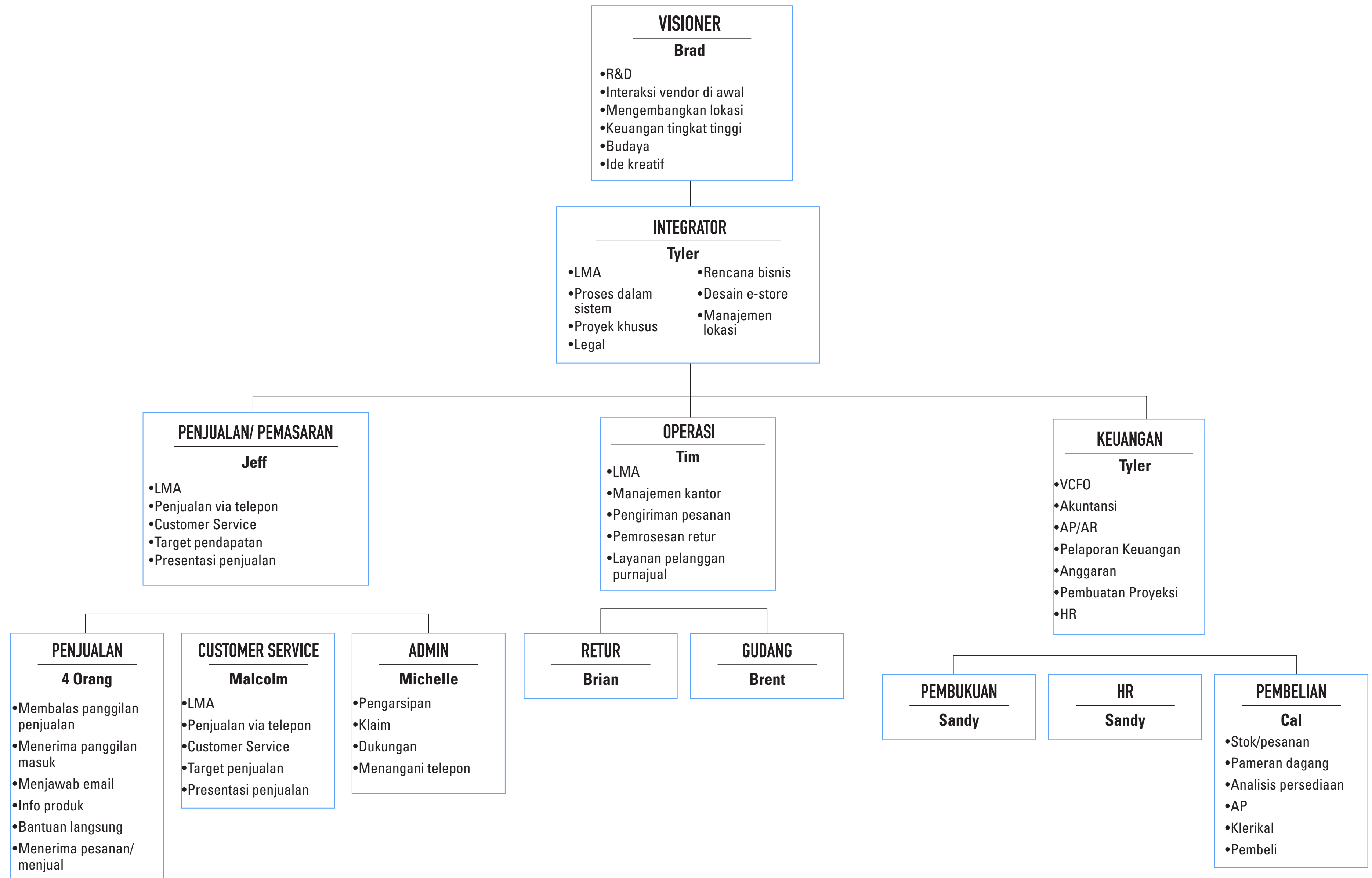




BAGAN TANGGUNG JAWAB TAHUN 2

BAGAN HALAMAN 144

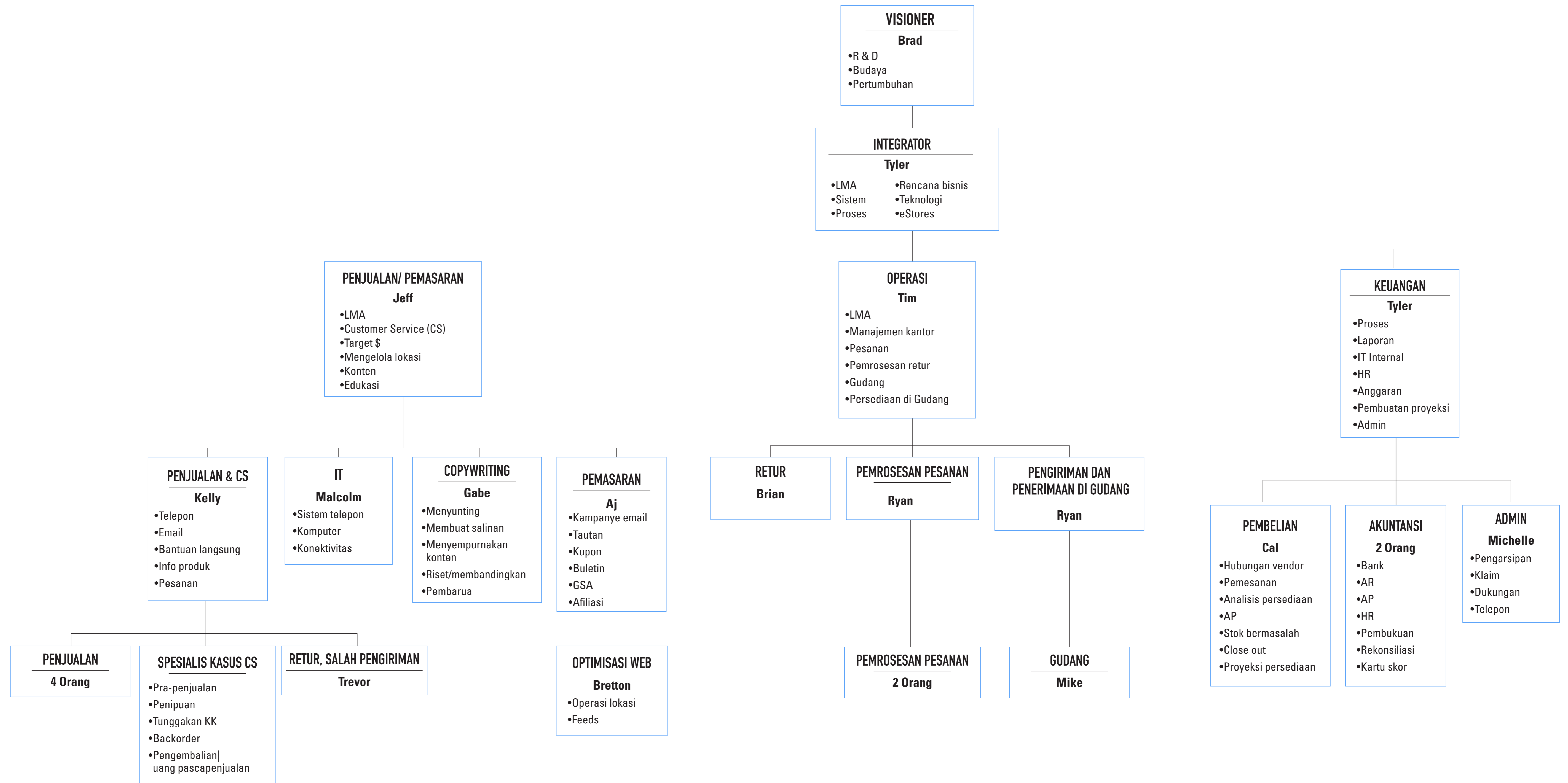
Tahun 2
15 Orang/Pendapatan \$1,5 Juta



BAGAN TANGGUNG JAWAB TAHUN 3

BAGAN HALAMAN 144

Tahun 3
26 Orang/Pendapatan \$6 Juta



BAGAN TANGGUNG JAWAB TAHUN 5

BAGAN HALAMAN 144

Tahun 5
43 Orang/Pendapatan \$14,1 Juta

